

«Внеэкономический контракт»

Продолжительность курса — 22 академических часа.

Тема 1. Правовые основы заключения и реализации внешнеэкономических контрактов

- Классификация источников права.
- Основные международные конвенции. Венская конвенция 1980 г.
- Основные направления государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.

Неверовская Наталия Юрьевна 2 ак. часа

Тема 2. Внешнеэкономический договор: правила и алгоритм заключения, основные положения

- Применимое право.
- Основные риски при заключении договора.
- Способы обеспечения обязательств.
- Право подписи.
- Основные положения договора.
- Валютные оговорки.
- Особенности перехода рисков, а также фактической приемки товаров по качеству и количеству.
- Рассмотрение споров по внешнеэкономическим контрактам в третейских, а также арбитражных судах.

Неверовская Наталия Юрьевна 4 ак. часа

Тема 3. Транспортные условия внешнеторгового контракта

- Инкотермс 2020. Содержание базисных условий Инкотермс.
- Тактика и стратегия выбора оптимального базиса поставки в международных договорах.
- Взаимовлияния базиса поставки, выбранного в договоре продажи или поставки, с другими элементами контракта (формой расчёта, порядком расчёта, способом и моментом приёмки-передачи товара, включением в договор обязательств по оказанию услуг шеф-монтажа).

Седнева Юлия Анатольевна 3 ак. часа

Тема 4. Применение требований законодательства о валютном регулировании и валютном контроле при составлении внешнеэкономического договора

- Валюта контракта.
- Общая стоимость контракта.
- Основные виды платежей. Порядок осуществления международных расчетов в РФ.
- Постановка контракта на учет в банке. Получение УНК.
- Срок исполнения обязательств по договору.
- Обзор санкций за нарушения валютного законодательства РФ (Статья 15.25. КоАП РФ)

Семенова Ольга Евгеньевна 3 ак. часа

Тема 5. Международные платежи и способы исполнения обязательств по внешнеторговым сделкам

- Международные расчеты через различные системы передачи финансовых сообщений и международных переводов.

- Использование криптовалют, а также цифровых валют для международных расчетов
- Платежные системы. Необанки. Финансовые брокеры.
- Клиринг. Бартерные схемы. Факторинг.
- Использование цифровых финансовых активов для исполнения обязательств.
- Торговые дома и торговые агенты. Платежные агенты.
- Наличные расчеты в международной торговле.

Алмазов Сергей Николаевич 4 ак. часа

Тема 6. Внешнеэкономический договор, как доказательство совершения сделки при таможенном декларировании товаров в РФ

- Декларирование товаров при реализации экспортных и импортных сделок.
- Порядок указания сведений о товарах, их количестве, стоимости во внешнеторговом договоре, а также декларации на товары (ДТ).
- Стоимость сделки.
- Таможенная стоимость.
- Прочие условия внешнеэкономического договора, и их влияние на реализацию процедур, связанных с таможенным оформлением товаров в РФ.

Седнева Юлия Анатольевна 4 ак. часа

Итоговое тестирование (2 ак часа)

Преподавательский состав:

Неверовская Наталья Юрьевна – юрист, Управляющий Партнер юридической фирмы UNICOMLEGAL Russia. Специалист в области корпоративного, коммерческого, налогового права, гражданского и арбитражного процесса, международного коммерческого арбитража.

Семенова Ольга Евгеньевна - специалист по валютному контролю и валютному законодательству. Начальник службы валютного контроля в Санкт-Петербургском филиале Банка «Возрождение» (2004-2020 гг).

Седнева Юлия Анатольевна - руководитель отдела ВЭД компании–импортера. Консультант по вопросам таможенного законодательства, а также практики его применения. Эксперт по расчету и доказыванию таможенной стоимости товаров.

Алмазов Сергей Николаевич - генеральный директор международной торгово-транспортной компаний ООО «Делазия», «Платёжный дом», сооснователь бренда уходовой косметики TOTEMICA, преподаватель и куратор финансового и логистического блока в Высшей Школе Бизнеса МГУ, президент международного бизнес-клуба «Атланты».